

会長：三荒弘道 副会長：高橋賢二 幹事：関口幸恵 クラブ会報・IT 委員会委員長：元吉裕員 例会日 毎週木曜日 12:15~13:30  
会場 グランドホテル神奈中 2F  
事務局 平塚市松風町 2-10 平塚商工会議所内  
連絡先 0463-23-5955 (事務局)

2024年12月12日 第 3497 回 週報第 3497 号							
本日12月12日	会員数 64名	対象者 63名	出席者 42(41)名	出席率 65.63%			
前々回11月28日	会員数 64名	対象者 63名	出席者 46(45)名	出席率 71.88%	MUP 1名	計 47名	修正率 73.44%

## 第二回情報集会報告会 テーマ 70周年に向け、今から動くこと PART1 ~目標：会員 70 名クラブ・出席率 80% 以上~

### 赤グループ 小野 学幹事 発表者：松尾裕子会員

赤グループの情報集会は 12月7日(土) Korea29 にて 6名で行われました。キャラクターの強いママさんに圧倒されつつ、美味しいお肉・韓国料理とお酒を堪能しながらの楽しい会となりました。

#### ①会員増強について

- ・個人的に、入ってもらいたい人は居るので案内リーフレットのようなものがあれば、説明しやすい (三荒会長より、案内リーフレットがあるとこのことで、ご教示いただきました)
- ・声掛けは大切
- ・様々な団体に入っている人がたくさんいらっしゃるの、平塚ロータリーを選ぶ理由を明確にするというのでは
- ・何か訴求できるものを、70周年を機に打ち出すタイミングではないか
- ・共感できるテーマがあれば、時間を使って会話することができるのではないか
- ・「●●のことなら平塚ロータリークラブ」というものがあれば、声掛けもしやすいのでは (町の活性化につながる何かがあれば)



#### ②出席率 80%以上にするためには

- ・昼は仕事の余裕がなくて、行きにくい。夜なら行きやすい (実際、今回の情報集会では昼間お会いできない皆さんと意見交換できました)
- ・メイクアップ方法をレクチャーする機会があってもいい (会員の皆さんの意識づけも含め)
- ・出席するまでは億劫に感じることもあるが、出席したら楽しい⇒これをうまく伝えていったらいいのでは
- ・SNS を活用した情報発信も必要ではないか

最後に、皆さん平塚ロータリークラブをより良くしていきたいという思いがあり、そのためには会員の皆さんがお持ちの様々なノウハウを共有しながら 1 つずつ動き出すことが必要だと感じました。

以上

### 橙グループ 松本 崇幹事 発表者：松本 崇幹事

出席者：相原直子、飯塚和夫、清水孝一、元吉裕員、森誠司、松本崇 以上 6名

#### ①会員増強について

- ◆声かけの方法
  - 人海戦術
  - 人と会うときは常に勧誘を意識する
  - 平塚には工場が沢山あるので、その企業の所長や工場長などを勧誘する
  - 会員増強例会の開催。個人情報に注意して会員増強リストの作成と閲覧
  - 残念ながら物故会員となってしまった方のご子息を誘う
  - 増強も必要だが、退会者が出来ないようにすることも必要なので、引継ぎや入会までのフォロー、入会してからのアフターケアを心掛ける
- ◆ロータリアンに相応しい人は？
  - 誇り高い人、出席できる人
  - 四つのテストに相応しい人
  - 人格・人柄に優れ、品行方正な人
  - 健全経営をしてる人、しっかり仕事をしている人
  - 欠席連絡をちゃんとする人→当たり前のことを当たり前にする人



#### ②出席率 80%以上にするためには？

- ◆例会・事業活動・地区大会・IM への参加
  - 仕事ファーストとロータリーのバランスが難しい
  - ORI で 100%出席ではなくなったのが、出席率が下がる原因となったのでは
  - 知らないロータリーには行きづらい…メイクアップをクラブで率先してできればいい
  - 事業活動・地区大会・IM へ参加するとロータリーの良さが分かる
  - 久しぶりに来た人を茶化さないで、温かく迎えましょう
  - 国際大会への参加は RC のスケールを感じるのに絶好の機会であり、参加をお勧めします
- ◆フードロスについて

- 思い切って連絡なしに欠席した人を発表する（何回以上など条件をつけて）
- ロスがどれだけ出ているか毎回発表する
- スポンサーがフォローして欠席連絡の必要性を教える
- 急遽欠席となった場合でも連絡をする（連絡をすることの常習化）
- 早退でも出席して食事をいただく

#### 【まとめ】

○出席をすること、連絡をすることなど、当たり前のことを当たり前のことにすることが仕事・私生活・ロータリー活動、全てにおいて大切なことです

#### 黄グループ 馬上 晋幹事 発表者：馬上 晋幹事

令和6年12月3日 18:30 美美にて出席者7名で第2回情報集会を開催しました。

まず、会員増強についてですが、そもそも増強リストを見たことがないので情報共有が出来ていない現状があるので、まずはそこからという意見が多数でした。有効な声掛けの方法は色々案は出たのですが、もっと会員同士で雑談をすることが重要だ、それが相互理解を深め、勧誘するに相応しい人材像も共有されるからだ、という意見が共感を呼びました。



もう少し掘り下げると、但し、それを推進するには壁を作らないこと、例えばJCとかYEG出身等で固まりを作らないことが重要だということでした。風通しを良くしておけば新会員の定着率アップにつながり、増強と同時に退会防止という2正面作戦がとれるから有効な手段ではないかと結論づけました。

次に、出席率80%以上ですが、これも様々な意見が出ましたが、先述の「雑談」の重要性の観点から、例会の中で「情報集会」を開催してはどうか？という意見が大胆ですが印象に残りました。近い距離で話す情報集会の効果はある程度認識されているので興味深いと思いました。

更に、フードロスの件では会員全員が財政の観点からもっと関心を持って欲しい、という意見が会長・幹事経験者から出ました。部分ではなく、全体をみる視野を持つとロータリーが良く理解できる、という意見はよく耳にします。これはクラブへのロイヤリティの向上と置き換えられるので退会防止にもつながる側面があると思いました。

最後に、議論を深め、我々は気づいたことは、出席率の向上と会員増強は密接な関係があることでした。先述のロイヤリティの向上の様にクラブが好きだから、事業、例会をああしたい、こうしたいと、人は色々と考えます。人は自分の好きなこと、楽しいことを誰かに進めなくなる生き物だと思えます。その時、壁のない風通し

の良い場所があったらどうでしょうか？そこに定住する人は多いと思います。具体的な施策を話し合うために、オープンマインドで雑談から始め、クラブの内部を快適にして、その活力の輪を外部に広げていけば、かつての様に入会待ちができるクラブになるのでは、というレジエント会員の言葉で締めたいと思います。

#### 緑グループ 瀬尾光俊幹事 発表者：瀬尾光俊幹事

11月28日（木）にグランドホテル神奈中「松風」にて清水裕会員、杉山昌行会員、米山俊二会員、高橋賢二会員、秋山智会員、高橋茂久会員、佐野正敏会員、関口幸恵会員、瀬尾光俊会員の出席にて行いました。

本テーマ「70周年に向け、今から動くこと PART1 ～目標：会員70名クラブ・出席率80%以上～」について9名で話しました。

##### ①会員増強について

・会員増強リストが正直活用されていない印象があります。例会、委員会、情報集会等の会員同士が集まる際に、毎回会員拡大の話をする時間を作り会員同士の対象者共有と声掛けにて拡大とつなげていくことが良いのではないかと。  
・ロータリー入会につき異業種交流と捉えてもらうのも良いかと思う。



##### ②出席率80%以上にするためには？

・会員数が増えたとして出席率が下がる場合があり、それは避けなければならない。過去にはメイクアップ利用者が多く、スポンサーが他クラブへ新会員を連れて行くこともあったようです。一人ではしにくくても欠席が続いてしまっている会員同士がまとまってメイクアップに出向くことで出席率が上がるのではないかと。  
・例会に参加しないと事業にも参加しない傾向があります。毎週木曜日は予定を入れないことを各会員が習慣化する。  
・色別グループを有効活用。3から4か月ごとにテーブル固定をし、各テーブルで出席率を競い合う。  
・フードロスは会費ロスです。毎回連絡ない欠席者が増えると年間に掛かるものは大きい。

総評として、今井社長より頂いたYK35のように磨かれた魅力ある人間を平塚RCとしてお迎えすることが、共に過ごす例会や事業の発展につながるでしょう。とした緑グループでした。

#### 青グループ 青木 薫幹事 発表者：青木 薫幹事

開催日：令和6年11月27日（水）19時～

開催場所：ラスカ土風炉

参加者：葛西、成瀬、白石、小林、青山、平井、守屋、縄嶋、青木（計9名）



**1. 会員増強について**

- 会員数を増やすための方法として、以下が提案されました。

1. 推薦カードの活用: 会員全員が「会員候補者推薦カード」を使い、候補者を紹介する。
2. 直接の働きかけ: 会った人や知り合いなどに入会申込書を直接渡してみる。

**2. ロータリアンとしてふさわしい人について**

- 会員にふさわしい人物像について話し合われました。
- 医療関係者の勧誘: 以前、整形外科以外の医師が多数在籍していた。
- 木曜例会の背景: 平塚ロータリーの例会が木曜に設定されている理由は、ドクター会員が多いからとのこと。
- 提案: 医療関係者、特に主治医に入会を勧めてはどうか。

**3. 出席率を 80%以上にするためには**

- 出席率向上について次の提案が出されました。
- 1. 積極的な声掛け: 会員同士で出席を促す。
- 2. 夜間例会: 夜間の例会を再度検討。以前試みたが成果が出なかったため、現在は実施していない。ただし、新たなメンバーが参加しやすくなる可能性がある。
- 3. 原因分析: 出席率が低い理由を徹底分析する。  
- 「出席しない理由」「世代」「業種」「勤務時間」などを調査して改善策を検討。
- 4. フォローアップ: スポンサーが新会員に対してフォローし、早くロータリーに溶け込めるようにする。また、例会に参加するよう声掛けを行う。

**4. フードロスの対応について**

- 現在、例会の食事として 45 食を手配している。
- 不参加の場合、必ず火曜日の午前 11 時までに事務局へ連絡するよう、参加者全員に周知を徹底する。

**5. 70 周年に向けた盛り上げについて**

- 70 周年を迎えるにあたり、次の行動を行うことが提案されました。
- 会員同士で積極的に声を掛け合い、70 周年に向けた活動を盛り上げていく。

**紫グループ 原田篤志幹事 発表者: 原田篤志幹事**

令和6年11月25日(月) 午後7時から 若むらさき  
出席者: 片野さん、又城さん、阿形さん、吉野さん  
原田幹事、山口副幹事

○必ず出席をしないとイケないのをきつくすると、退会者の増加と新会員の減少につながるのではないかと

○休んだ人などを集めて、メーキャップ推進活動を、関口幹事にやってもらいたい。メーキャップが出来ることは知っていても実際に行くのは足が遠のくので、是非とも企画してもらいたい。

○横浜クラブでは、例会の1時間前に集まって情報交換をしているとのこと

ここで、仕事などの話が出るので、会員の連帯感や仕事につながるので参加が増える。このような場を提供できるようにするのが理想である。



○有名企業に入会してもらい、交流を増やす。

○後ろ向きではあるが、例会の数を減らして会費を安くすると、会員と出席者が増えるか?

○片野さん年度に、出席率100%例会を企画した、メリハリをつけてこのような企画をするのも良いのではないかと。

**幹事報告****◎2027-2028年度ガバナー指名について**

R I 第2780地区2027-28年度ガバナーノミニーが確定いたしました。地区において、12月6日に指名委員会を開催され、候補者として提案のございました横須賀ロータリークラブの前田長生(まえだ ちょうせい)会員が2027-28年度ガバナーとして指名されましたことお知らせいたします。  
前田長生会員は本年度、R I 第2780地区第1グループのAGをされていらっしゃいます。

**◎国際大会について**

2024-25年度ロータリー国際大会について、改めてのお知らせとなります。来年6月20-21日、カナダ・カルガリーで2024-25年度ロータリー国際大会が開催されます。登録申込日(決済日)によって登録料が変わります。現在12/15までは\$525、来年3/31まで\$625、それ以降は\$695となります。お早目の登録をお勧めいたします。  
ご参加・検討の方は是非地区HPをご確認ください。

登録・お支払いはマイロータリーから行う事が出来ます。私は、参加ができませんが、さみしがりの三荒会長をどうか一人ぼっちにすることが無い様に、是非多くのメンバーの方に参加頂き、カナダでの国際大会を楽しんで来て頂きたいと薄情な幹事から伏してお願い申し上げます。

**◎クリスマス夜間例会について**

次週12月19日の例会は2024年最後の例会となりますので、クリスマス家族夜間例会です。18:00より例会を行い、18:30よりご家族もご着席頂き、クリスマス例会となりますので、くれぐれも、開催時間をお間違えの無いよう、お集まりください。

## 第1回会員研修会の報告

11月22日(金) 18:30～21:00に、第1回会員研修会を開催させていただきました。今回の会場は清水孝一会員の店、MARE YUHIGAOKAにて委員会メンバー合わせて計21名にご出席をいただきました。

総合司会の葛西副委員長のアナウンスにて開会となり、三荒会長の挨拶が始まります。本年度平塚ロータリークラブではマイロータリー登録者を増やしていく、現段階で80%まで来ているが会員全員に登録して欲しいと挨拶されました。続いて担当委員会である鈴木委員長の出席者へのお礼挨拶、高橋建二クラブ組織強化委員長による趣旨説明により研修会の内容に移っていきます。今までの研修でなくラーニングと名称を変え、上からの教えだけでなく皆で共に学んでいこうという考えとなります。

地区でマイロータリー推進の委員会を経験された小林クラブ組織強化副委員長によるマイロータリーの説明です。地区、国内、だけでなく世界中のロータリーでの様々な活動が閲覧でき、平塚ロータリークラブの活動も世界へ発信することもできる。また、個々のロータリー経歴の確認や、ラーニングセンターをクリックすると何時でも学べる環境がある等、多くの情報が得ることができると魅力を伝えていただきました。

私、瀬尾副委員長の案内によりプロジェクターを使ってラーニングコースの体験時間です。一般コースの中より「ロータリーの基本知識」をご紹介させていただきました。5年以上クラブに在籍していますが、基本知識とは言え知らなかった部分もあり、私自身が新たな発見をしました。

中締めをし、成瀬会員の乾杯にて懇親会の始まりです。おいしい食事をいただきながら各テーブルより1名にマイロータリー、ラーニングについて感想や豊富等発表があり、楽しく有意義な時間となりました。最後の締めを升水会員にさせていただきました。長期計画を作成する際にマイロータリーを使って資料を集め参考にした経験があると言われ、マイロータリーを使ってこれからいろいろなことができそうだという期待が持てた研修会「レッツ・ラーニング」となりました。

最後まで参加された会員の皆様とお店のスタッフの皆様へ感謝申し上げます、報告とさせていただきます。

クラブ・ラーニング委員会 副委員長 瀬尾光俊

## 委員会報告

## ○プログラム委員会 原田篤志委員長

1月 9日 ニューイヤーコンサート  
1月16日 元平塚市長の吉野稔威雄様  
1月23日 平塚・大磯・二宮合同例会(夜間例会)  
1月30日 移動例会⇒2/1(土)1・M  
となります。是非ご参加ください。

## ○親睦委員会 松本崇委員長

12月19日のクリスマス例会のご案内です。  
70名を超える大変多くの方のご参加を頂き、ありがとうございます。楽しみにして頂ければと思います。

## ○会員増強委員会 小林誠委員長

今年度の会員増強に関しまして、各委員会から情報を頂いて、そこからアプローチをかけるということを考えております。是非色々な情報を頂ければと思います。ご協力のほどよろしくお願い致します。そうしないとちょっと怒られちゃうんで…目を合わせないように最近してて…是非ともよろしく願いいたします。

## 今週のお祝い

誕生日祝い・・・無し  
結婚祝い・・・無し

メイクアップ (MUP) 1名

前田孝平会員

本日のスマイル 15名+3グループ

ゲスト 0名

ビジター 0名

## 卓話・行事予定

12月19日(木) クリスマス家族夜間例会  
12月26日(木) 休会(定款により)  
1月 2日(木) 休会(定款により)  
1月 9日(木) ニューイヤーコンサート(夜間例会)

市内例会変更 現在ございません

